



VICTORUM

CAPITAL



UNTERNEHMENSBRÖSCHÜRE

Connecting the world
of European and CIS
business!



SIEGFRIED GÜNTER

CEO & DIRECTOR

Vorwort.

Jede Minute werden aus China sowie den GUS Waren und Rohstoffe im Wert von in etwa 500.000 nach Deutschland importiert und exportiert.



Das bedeutet, dass jeden Tag Waren und Rohstoffe im Gesamtwert von 720 Millionen Euro zwischen Europa – auf der einen – und den GUS und China – auf der anderen Seite – ausgetauscht werden. Waren, die wir alle täglich in unserem Haushalt und am Arbeitsplatz verwenden sowie Energie, die unser modernes Leben antreibt.

Es ist eines der ältesten und lukrativsten Geschäfte der Welt: früher waren es Karawanen mit feinstem Gold, exotischen Gewürzen und Pelzen, welche sich aus dem Nahen und Fernen Osten auf den langen und mühsamen Weg nach Europa machten – heute sind es Containerschiffe, Züge und LKW, welche Elektronikprodukte, Haushaltserzeugnisse, Bauholz und Eisenerze sowie Pipelines, die Gas und Öl transportieren.

Die Organisation und die Beteiligung an diesem enormen Handelsmarkt über die Landesgrenzen Europas sind unser Tagesgeschäft.

Wir sind Victorium Capital Inc.!

Die Welt ist
unser Marktplatz!



Inhaltsangabe ●

Vorwort	3
Inhaltsangabe	5
Unser Tätigkeitsfeld	7
Unser Marktumfeld	8
Zahlen und Fakten	10
Der Weg des Geldes	12
Geopolitische Vorteile	15
Die Unternehmensstruktur	17
Weltweit Zuhause	19
Die App	20
Fallbeispiel	22
Unsere Highlights	24
Kooperation	27
CSR	29
Die Aktiengesellschaft	31
Regulierung	33
Risikohinweise	34
Impressum	38

Unser Tätigkeitsfeld.

Unser Geschäftsmodell ist nicht kompliziert: es gibt beim internationalen Warenhandel Hürden, welche bei der Interaktion zwischen Unternehmen in einem Land und einer Jurisdiktion nicht existieren. Sprachunterschiede, landestypische Abweichungen bei Geschäftsprozessen, Rechts- und Vertragsspezifika, Zahlungsbarrieren und Währungsschwankungen lassen häufig mittelständische Unternehmen lukrative Geschäfte mit einem enormen Volumen verpassen, während große Unternehmen mit ausländischen Standorten und dem landestypischen Know-How durch solche Transaktionen enorme Gewinne realisieren.

Genau hier setzen wir an: die Victorium Unternehmensgruppe unterhält Standorte und Mitarbeiter in Deutschland, Aserbaidshan, China, Russland, Kasachstan, Spanien, Weißrussland sowie in Frankreich und den Niederlanden. Die Standorte in Österreich, Norwegen und Italien befinden sich im Aufbau und werden ihr operatives Geschäft zu Beginn des Jahres 2022 aufnehmen.

Diese Standorte mit lokalen Mitarbeitern, welche die Preise, Gepflogenheiten und Herausforderungen in den einzelnen Ländern kennen, sowie die eigene Handelsplattform ermöglichen es, dass völlig risikofrei mittelständische Unternehmen Handelsbeziehungen in lukrativen und finanzstarken ausländischen Märkte aufbauen können. Dadurch können Güter gewinnbringend veräußert werden. Ebenso besteht die Möglichkeit, lokale Preis- und Währungsgefälle zu nutzen und Waren günstig zu erwerben. Einfach, sicher und sekundenschnell über unsere eigene Handelsplattform – so unkompliziert geht der internationale Handel heute!



Unser Markt ist der
internationale Warenhandel!



Wird man sich in 100 Jahren noch an unser Unternehmen erinnern?

Unser Marktumfeld.

Für jeden Unternehmer und Investor stellen sich früher oder später folgende Fragen: wie groß, wie sicher und wie stabil ist der Markt, in welchem sich engagiert wird und wie lang hält diese unternehmerische Ausgangssituation an?

Die Antwort ist einfach: Zeit vergeht und Produkte, Zahlungsmittel, Technologien, Verbrauchervorlieben sowie Dienstleistungen verändern sich gravierend, doch was sich nicht verändert ist der Handel als solcher.

Das Fortschreiten der Zeit hat Unternehmensdynastien erschaffen und große Namen wie Karmann Automobile, Nokia, Air Berlin, HTC, Polaroid, Pan Am oder Kodak wieder vergessen lassen.

An uns, an die Händler erinnert man sich und denkt man kaum, denn für uns ändert sich seit Beginn der Menschheitsgeschichte nicht viel. Egal ob Tierfelle und Mammutzähne, Gold und Gewürze oder Baustoffe und Düngemittel, die Produkte und die Währungen verändern sich – nicht jedoch die zwingende Notwendigkeit des weltweiten Handels.

Eines bleibt dadurch natürlich nicht aus: wir Händler verdienen nicht so viel wie der Hersteller und Verkäufer. Jedoch verdienen wir und unsere Aktionäre an jedem Produkt, an jedem Produzenten, an jedem Transport und somit letztlich an jedem Handelsgeschäft.

So einfach ist das mit Victorium!





Wohin kommen sie eigentlich,
all' die schönen Dinge?

Zahlen und Fakten ●

Unser Marktumfeld ist klar definiert und wächst ständig, denn allein im Juni 2021 hat Deutschland Waren im Wert von 118,7 Milliarden Euro exportiert, Waren im Wert von 102,4 Milliarden Euro importiert und damit ein Plus in der Außenhandelsbilanz von 16,3 Mrd. Euro erwirtschaftet. Im Vergleich zum Vorjahresmonat Juni 2020 stiegen die Exporte im Juni 2021 um 23,6 % und die Importe um 27,0 %.

Dabei wurden in die Mitgliedstaaten der Europäischen Union (EU) im Juni 2021 Waren im Wert von 64,5 Milliarden Euro exportiert und Waren im Wert von 54,9 Milliarden Euro von dort importiert.

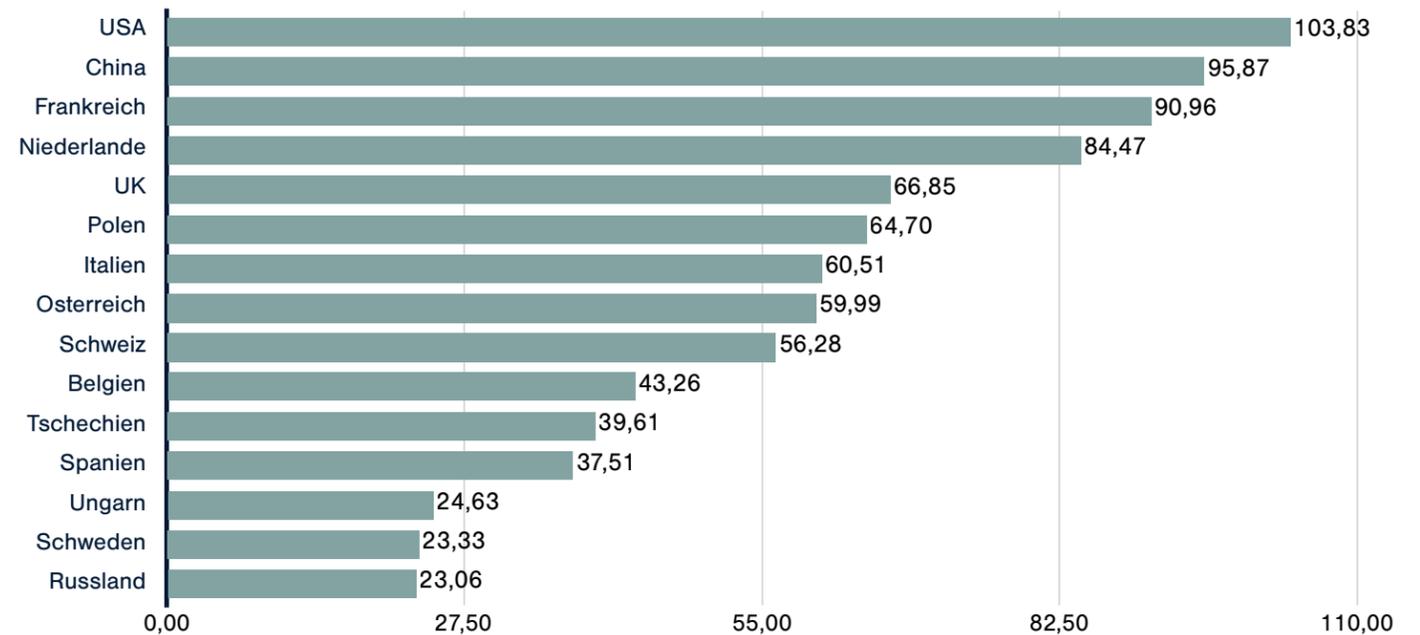
In die Staaten außerhalb der Europäischen Union (Drittstaaten) wurden im Juni 2021 Waren im Wert von 54,1 Milliarden Euro exportiert und Waren im Wert von

47,5 Milliarden Euro aus diesen Staaten importiert. Gegenüber Juni 2020 nahmen die Exporte in die Drittstaaten um 20,7 % und die Importe von dort um 33,0 % zu.

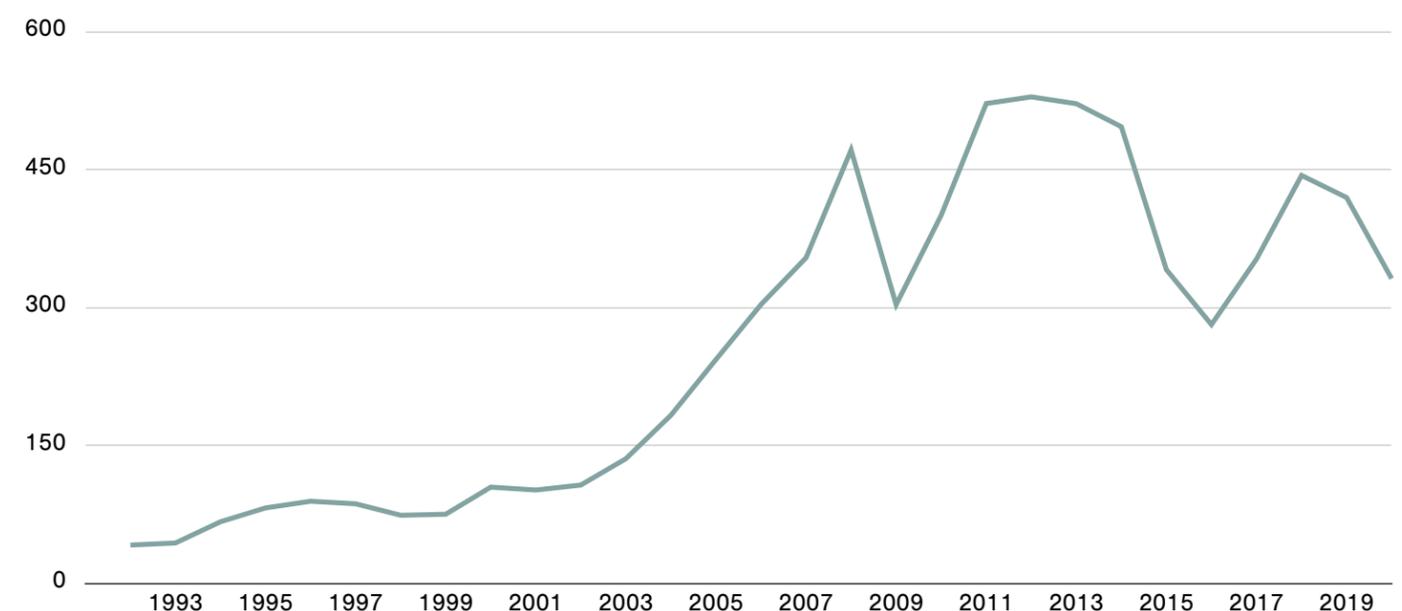
Die Victorium Unternehmensgruppe ist mit lokalen Unternehmen und hoch qualifiziertem Personal an den Standorten vertreten, wo die Waren für Europa und insbesondere Deutschland herkommen.

Schon jetzt verfügt die Gruppe über insgesamt rund 150 hochqualifizierte Mitarbeiter in den Victorium-Ländern. Spätestens im Jahr 2022 wird diese Zahl durch die Eröffnung der weiteren Standorte signifikant steigen.

Rangfolge der wichtigsten Handelspartner Deutschlands nach Wert der Exporte im Jahr 2020 ●



Russland: Export von Gütern von 1993 bis 2019 (in Milliarden US-Dollar) ●



Der Weg des Geldes ●

Die Einwohner Deutschlands und das Land an sich repräsentieren die durchschnittliche Gesamtsituation Europas. Exporte gründen sich auf eine relativ kleine und dicht besiedelte Fläche mit geringen Rohstoffressourcen, eine hohe Wirtschaftskraft verbunden mit hohen Lohnkosten. Auf den Weltmarkt gebracht werden hochpreisige Waren primär aus dem Segment des Maschinen- und Anlagenbaus sowie aus dem Automobilbereich.

Diese volkswirtschaftlich nachteilhafte Ausgangssituation wird zusätzlich geschwächt durch eine, zwar gut qualifizierte, jedoch immer älter werdende Bevölkerung, einhergehend mit enormen Pflegekosten und einem aufgeblähten staatlichen Verwaltungsapparat.

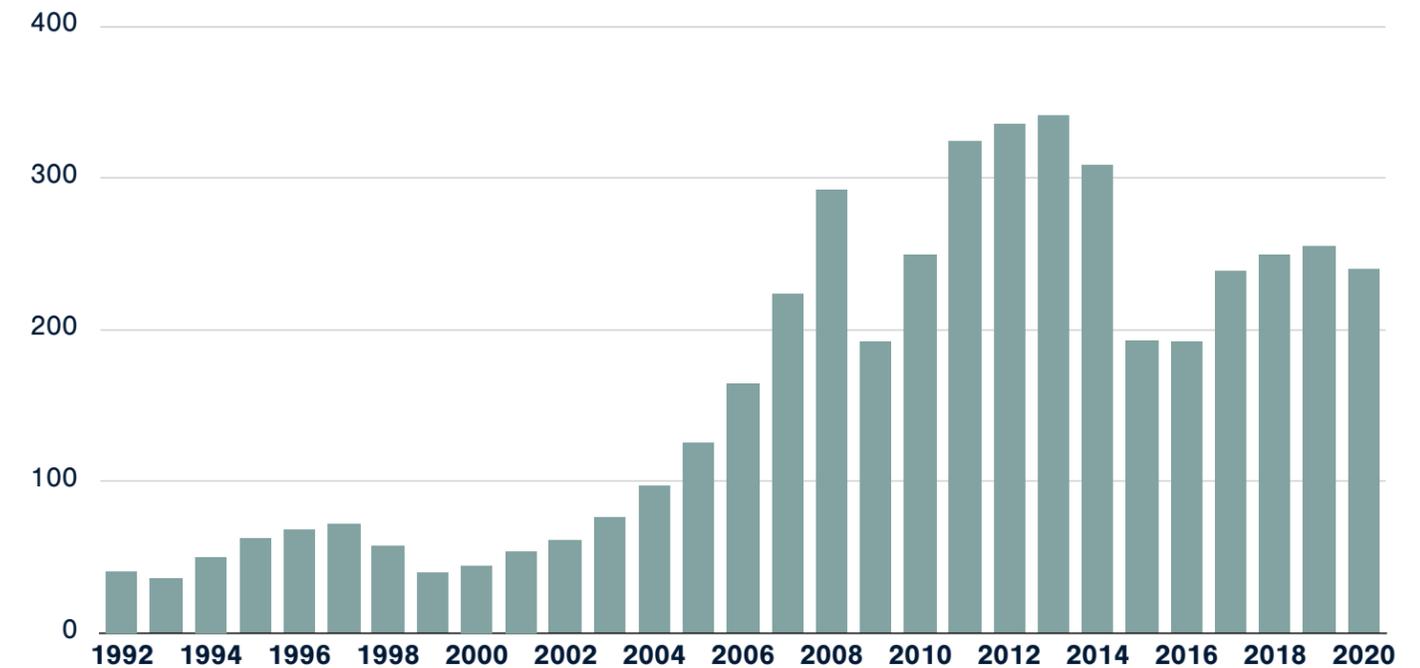
Die Gesamtsituation wird zusätzlich durch die vorherrschende Steuer-, sowie zentralisierte Geld- und Zinspolitik erschwert.

Grundlage und Antrieb der Victorium Unternehmensgruppe und der Victorium Capital Inc. fußen allerdings genau auf der beschriebenen Ausgangssituation.

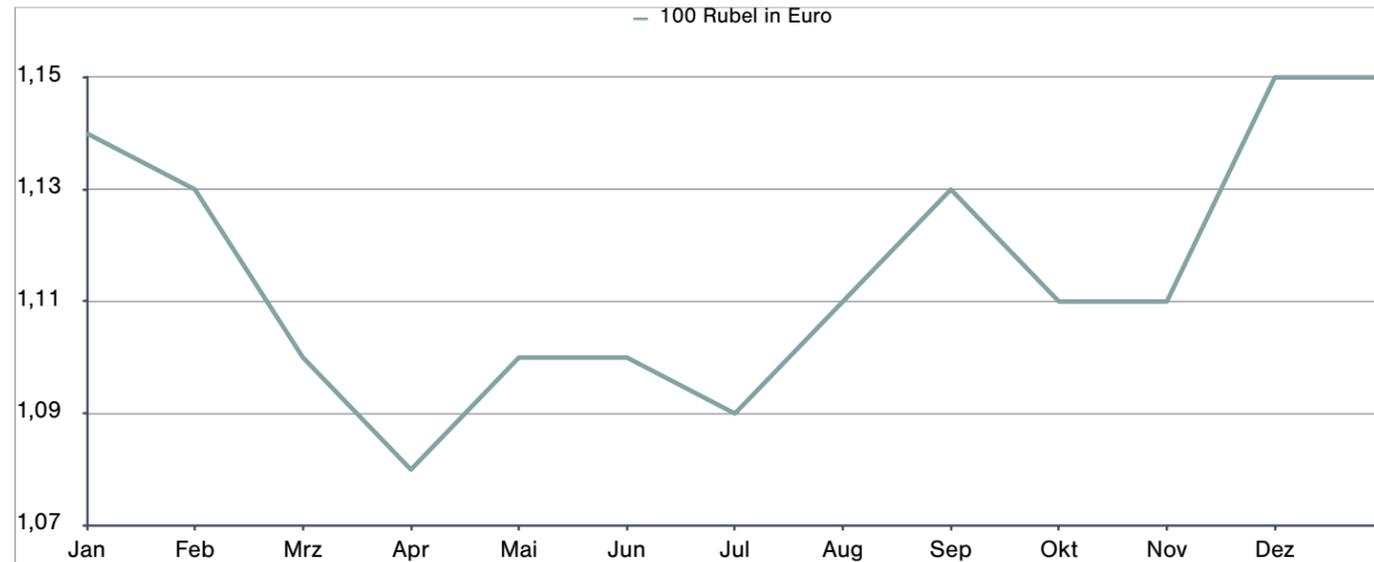
Wir leben den Erfolg!

So funktioniert
Handel in Europa!

Russland: Import von Gütern von 1992 bis 2020 (in Milliarden US-Dollar) ●



Währungsentwicklung des Russischen Rubels im Jahr 2020 (in 100 Rubel in Euro)



Geopolitische Vorteile.

Europa und besonders Deutschland benötigen riesige Mengen an Bau- und Rohstoffen, Halbfabrikaten, Agrargütern und anderen Waren sowie enorme Mengen an Energie um seine Infrastruktur aufrecht zu erhalten und um die eigenen Produkte für den Export produzieren zu können.

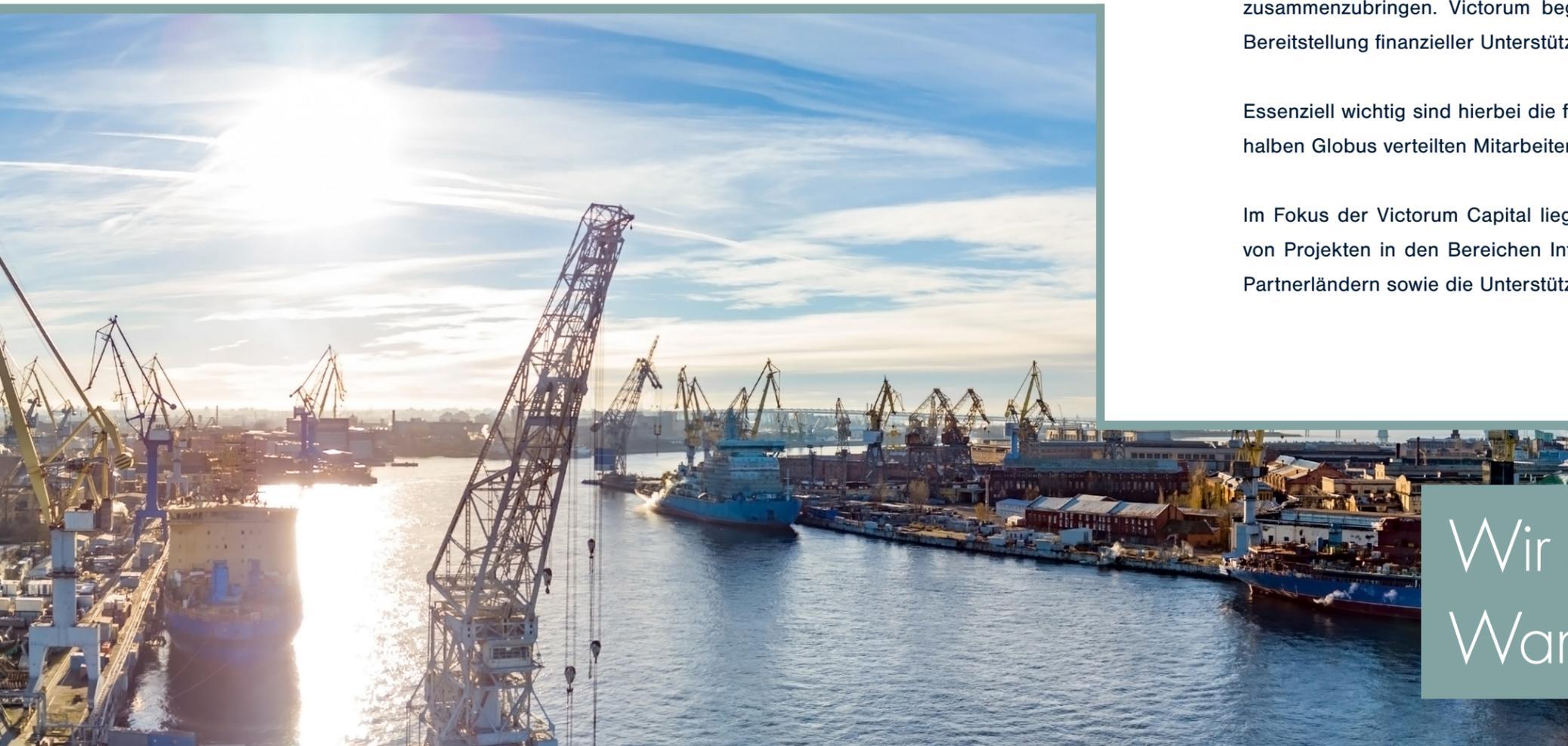
Wichtige Vorräte sind in Europa nur sehr begrenzt, bzw. gar nicht verfügbar und täglich suchen tausende von Unternehmen nach Einkaufsmöglichkeiten für genau diese Erzeugnisse. In der Regel werden diese dann aus China, den USA, Asien und Russland, sowie weiteren Ländern der GUS, zum Beispiel nach Deutschland eingeführt und dort weiter verarbeitet.

Diese täglich stattfindenden und für die Weltwirtschaft wichtigen Transaktionen sind die Grundlage der Aktivitäten der Victorium Unternehmensgruppe.

Unser Kerngeschäft ist es, Abnehmer benötigter Güter zu identifizieren und diese mit passenden Herstellern zusammenzubringen. Victorium begleitet das entsprechende Handelsgeschäft durch fachliche Beratung, die Bereitstellung finanzieller Unterstützung sowie die gesamten Logistik bis zur Finalisierung des Geschäftsvorfalles.

Essenziell wichtig sind hierbei die fachliche Expertise und das kundenorientierte Engagement unserer über den halben Globus verteilten Mitarbeiter.

Im Fokus der Victorium Capital liegen neben der Finanzierung, die Entwicklung, der Aufbau und die Beratung von Projekten in den Bereichen Infrastruktur, Industrie und Energiewirtschaft in den rohstoffreichen Victorium-Partnerländern sowie die Unterstützung internationaler Wirtschaftsdelegationen.



Wir stehen für den Wandel im Handel!

Victorium Holding



Wir bringen Käufer und Verkäufer zusammen – so einfach ist das!



Die Unternehmensstruktur.





Weltweit Zuhause.

Waren und Güter kaufen und verkaufen, Hersteller und Abnehmer zusammenbringen – das ist unser Business.

Wie unterscheidet sich unser Geschäftsmodell von den online Plattformen wie Alibaba, Amazon oder eBay?

Es ist ganz einfach: während andere Plattformen lediglich einen passiven nationalen Marktplatz offerieren, fördern wir aktiv durch Verkaufsmitarbeiter und Handelsvertreter an den unternehmenseigenen Standorten fördern wir aktiv die Kauf- und Verkaufsprozesse.

Dabei werden unsere Kunden durch die hausinterne Intertrade-Pro Plattform unterstützt. Diese einmalige KI-basierte Anwendung ist nicht nur eines der modernsten CRM Systeme weltweit, sondern beinhaltet neben einem multilingualen Echtzeitkommunikationstool mit Videotelefonie und Chat ein Tool, welches

Angebote, Korrespondenz, Bedienungsanweisungen, Betriebszertifikate etc. in Echtzeit in die Sprache des jeweiligen Empfängers übersetzt und versendet.

Durch die integrierte Freights'n' Logistics Funktion findet eine automatische Abwicklung des Rechnungswesens, der Zollformalitäten und des Logistikprozesses statt.

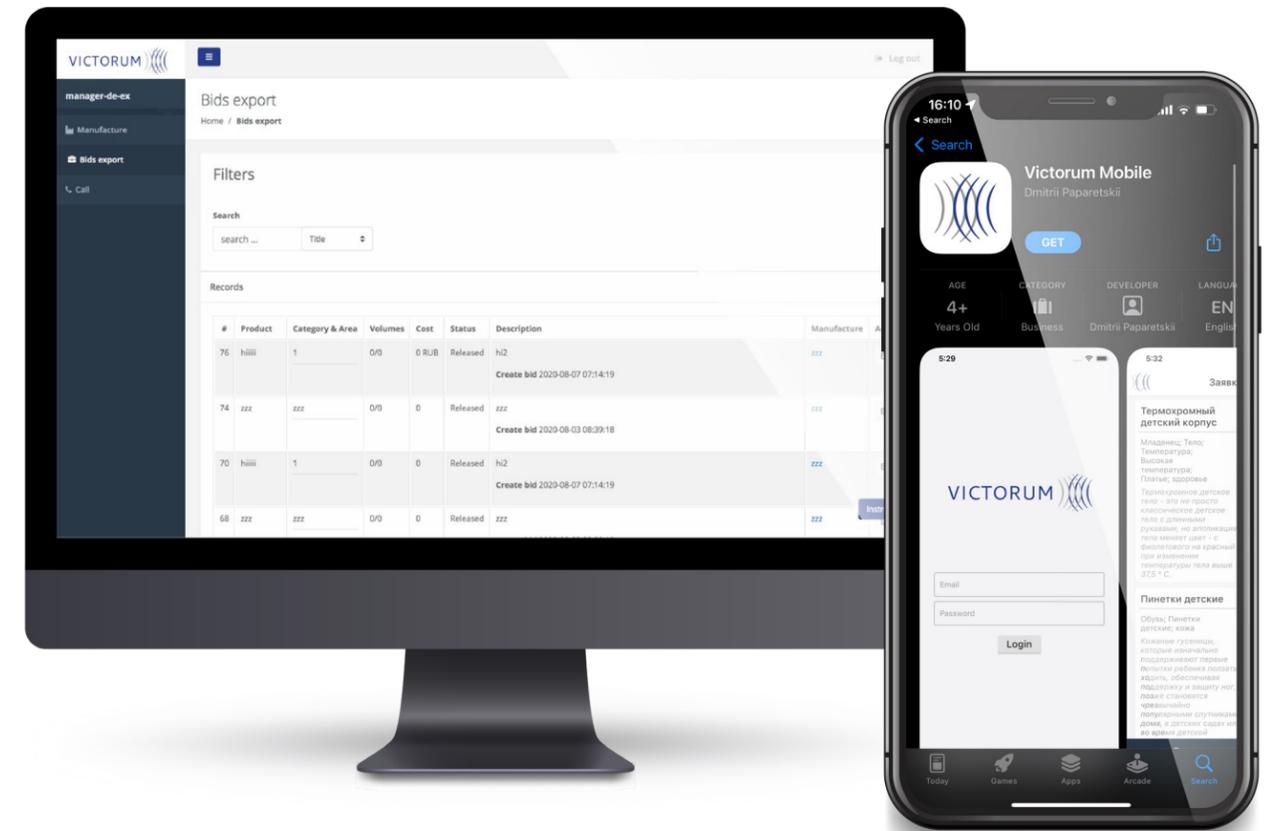
Damit können sich unsere Kunden auf ihr Kerngeschäft fokussieren und wir können die Kauf- und Abwicklungsprozesse unserer Nutzer bis zu 70 % schneller, effizienter und günstiger gestalten.

Victorium ist die Evolution des traditionellen Handels!



Die App.

18 Zeitzonen, 14 Sprachen,
12 Standorte, über 100.000
Produkte und über 15.000
Kooperationspartner –
alles in Ihrer Hosentasche!



Wer in der heutigen Zeit Handelsgeschäfte vermitteln will, muss dies einfach und schnell ermöglichen – egal wo Käufer und Verkäufer sich befinden, egal in welcher Währung bezahlt werden soll, egal welche Zölle anfallen, egal wie spät es ist und egal wohin und wann die Ware geliefert werden soll.

Dies ermöglicht das technische Herzstück der Victorium Unternehmensgruppe, die Intertrade-Pro Plattform. Dieses weltweit einzigartige System ist die Zukunft des Onlinehandels und verbindet komfortabel die Vorteile einer Abwicklungsplattform mit der Effizienz eines modernen CRM Systems und einem multilingualen Echtzeitkommunikationstool mit Videotelefonie und Chat.

Hierbei ist unsere hauseigene Victorium-App vollumfänglich in das DSST (Dynamic Sales Support Technique) integriert. Somit ermöglichen wir es den Benutzern, ortsunabhängig alle Vorteile der Intertrade-Pro Plattform zu nutzen und das in Echtzeit in der jeweiligen Landessprache. So einfach geht das!

Die Software unterstützt derzeit Deutsch, Englisch, Russisch, Azerbaidtschanisch, Französisch, Niederländisch, Spanisch, Weißrussisch, Kasachisch, Norwegisch und Italienisch, wobei laufend neue Sprachen integriert werden.

Die eigenen Geschäftsanbahnungsaktivitäten der potentiellen Käufer und Verkäufer werden zusätzlich flankiert durch die aktive Verkaufsunterstützung unserer Handelsvertreter vor Ort. Diese unterstützen die Parteien nicht nur beim Verkauf, sondern auch bei der risikolosen Begleichung der anfallenden Rechnungen, dem Arrangement der Zollformalitäten sowie der Abwicklung der Logistik gemeinsam mit unserem Premiumpartner, der DB SCHENKER Group.

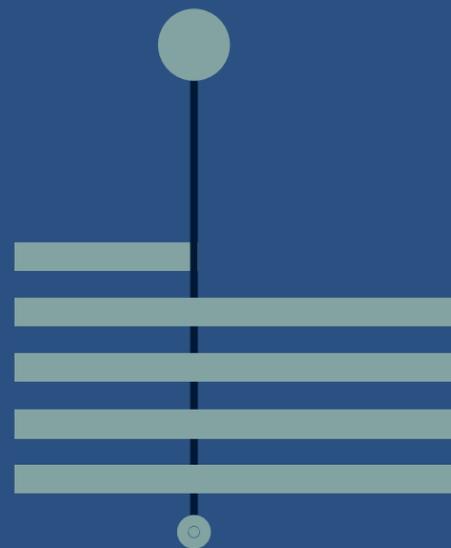
Damit bietet die Victorium Group als einziges Handelsunternehmen mit Ihrem DSST System eine Infrastruktur an, welche proaktiv Käufe und Verkäufe initiiert und die Abwicklung der Transaktionen übernimmt.

Das ist der Handel 2.0 – das ist der Handel mit Victorium!

Fallbeispiel ●

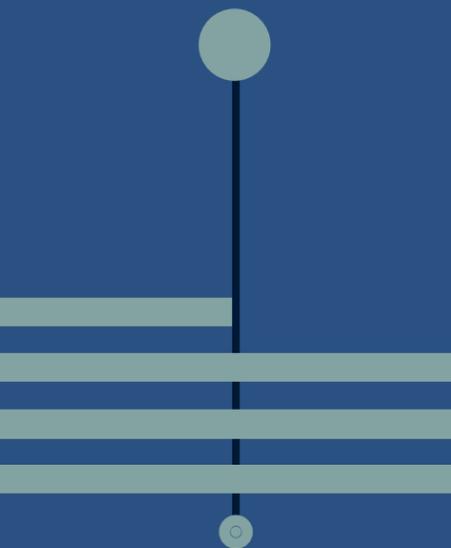
Unser Geschäftsmodell als Fallbeispiel aus der Perspektive eines mittelständischen deutschen Handels- und Produktionsunternehmens

Schritt 1



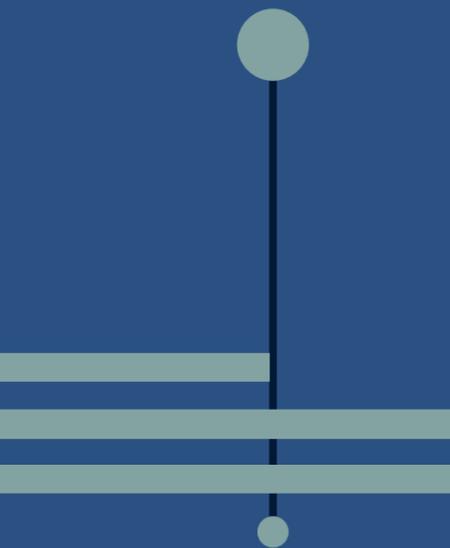
Evaluierung des hochpreisigen westeuropäischen Marktes und die Suche nach Produkten und Rohstoffen, und welche derzeit gefragt und grundsätzlich günstig in anderen Ländern, zum Beispiel in Portugal, China oder den Ländern der GUS verfügbar sind.

Schritt 2



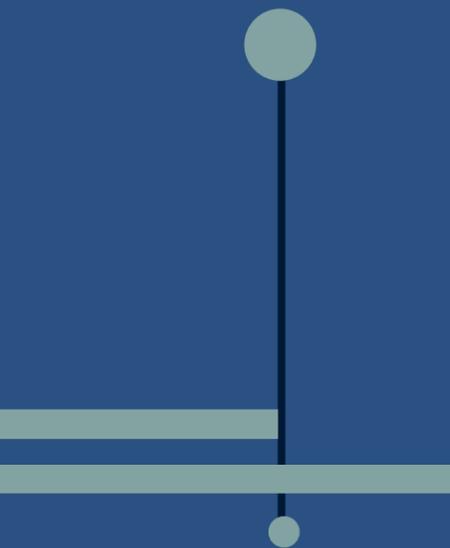
Kontaktierung des optimalen Lieferanten bzw. Herstellers aus dem passenden Partnerland um beste Qualität, richtige Menge, sicheren Transport und pünktliche Lieferung garantieren zu können.

Schritt 3



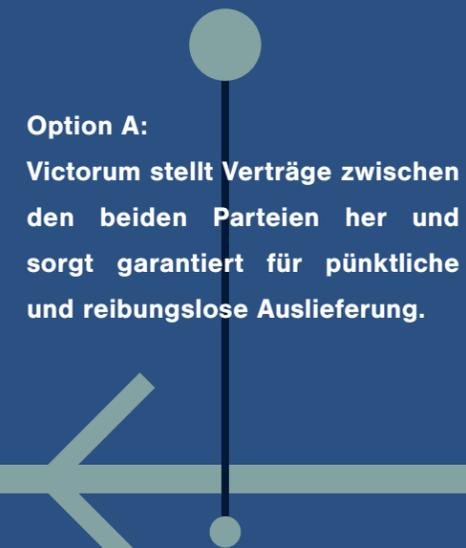
Prüfung der Qualität, der Referenzen sowie Abschluss eines Rahmenvertrags mit dem Handelspartner aus Asien, Europa oder den ehemaligen GUS.

Schritt 4



Klärung aller Qualitäts- und Transportparameter, Prüfung der Bonität und Abschluss einer Liefervereinbarung mit dem Abnehmer der bestellten Waren in Deutschland/EU.

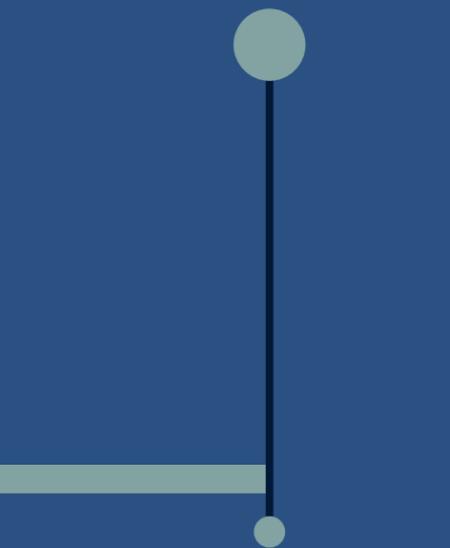
Schritt 5



Option A:
Victorum stellt Verträge zwischen den beiden Parteien her und sorgt garantiert für pünktliche und reibungslose Auslieferung.

Option B:
Victorum nimmt die Position eines Zwischenhändlers ein und führt das Geschäft im eigenen Namen und auf eigene Rechnung durch.

Schritt 6



Geschäft abgeschlossen – Transaktion bezahlt!



Unsere Highlights

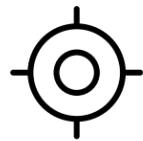


Die App

Mit unserer Intertrade-Pro Plattform können Sie Rohstoffe und Güter verkaufen und kaufen - einfach, günstig und schnell.

Egal wo sich Käufer und Verkäufer befinden, egal in welcher Währung bezahlt werden soll, egal welche Zölle anfallen, egal wie spät es ist und egal wohin und wann die Ware geliefert werden soll.

Unser weltweit einzigartiges System ist die Zukunft des Onlinehandels sowie der Abwicklung von Zoll- und Transportmodalitäten!



Die Standorte

Geld verdient man nur wenn man den lokalen Markt kennt!

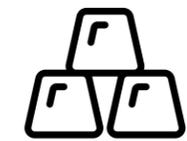
Das gilt nicht nur für Immobilien, sondern für fast alle Geschäftsbereiche – und insbesondere für den internationalen Warenhandel. Victorium ist mit lokalen Unternehmen und hochqualifiziertem Personal dort vertreten, woher die Waren für Deutschland und Europa kommen. Derzeit gibt es insgesamt rund 150 Mitarbeiter in Deutschland, Aserbaidschan, China, Norwegen, Russland, Italien, Kasachstan, Spanien, Weißrussland sowie in Frankreich und den Niederlanden.



Das Netzwerk

Wer international erfolgreich tätig sein will, sollte den Römischen Leitsatz "Teile und herrsche" nicht außer Acht lassen.

Durch unsere begleitenden Expertengremien bei unterschiedlichen Delegationsreisen nach Washington, Moskau, Brüssel und Peking stehen wir im direkten Austausch mit Politikern unterschiedlicher Fraktionen und Unternehmen. Dadurch sind wir in der Lage, über die Möglichkeiten der weiteren Liberalisierung der internationalen Handelsbeziehungen zu sprechen.



Der Ertrag

Der Warenpreis steigt mit jedem Zwischenhändler. Durch unsere internationalen Standorte, unsere verkaufsstarken Kooperationspartner und durch unsere Handelsplattform können wir auf einfachstem und schnellstem Weg Käufer und Verkäufer zusammenbringen und so Waren zu exzellenten Konditionen vermitteln.

Der Einsatz modernster Technologie, künstlicher Intelligenz sowie optimal synchronisierter und automatisierter Zoll- und Lieferprozesse machen uns zum Marktführer im internationalen Handel und sorgen für eine Gewinnmaximierung unserer Kunden.

An der Spitze ist es einsam!



Kooperation

Unser Geschäft, der internationale Warenhandel, basiert auf einer stabilen politischen Lage, fairen Zöllen und einer liberalen Wirtschafts- und Handelspolitik in Europa, Amerika, Russland und Asien.

Daher verstehen wir uns explizit als Vertreter der Interessen von Handelsunternehmen weltweit und insbesondere hinsichtlich der Verbesserung und Erweiterung im kanadisch-russischen Wirtschaftsverkehr.

Wir setzen uns als Unternehmen – aber auch individuell als natürliche Personen – für eine Verbesserung der wirtschaftlichen Rahmenbedingungen im Güter- und Warenverkehr sowie für eine Harmonisierung der internationalen Zollpolitik ein, wodurch die multilateralen Wirtschaftsbeziehungen verbessert werden.

Dazu planen wir, nach Entspannung der Reisebeschränkungen aufgrund der CoVid-Situation, in 2022 unterschiedliche Delegationsreisen nach Washington, Moskau, Brüssel und Peking um dort mit Politikern unterschiedlicher Fraktionen und Unternehmern über die Möglichkeiten der weiteren Liberalisierung der internationalen Handelsbeziehungen zu diskutieren.

Die praktischen Erfahrungen unseres Managements hinterlassen bei unseren Gesprächspartnern Eindruck und ermöglichen weitere Initiativen auf nationaler Ebene um den unmittelbaren Dialog zwischen Wirtschaft und Politik zu fördern.

Daher engagiert sich die Victorium Unternehmensgruppe unter anderem direkt in folgenden Projekten:



Cebra

Address: #643 – 1231 Pacific Boulevard
Vancouver, BC V6Z 0E2
www.muster.ca



Russian Canadian Chamber

Address: #643 – 1231 Pacific Boulevard
Vancouver, BC V6Z 0E2
www.muster.ca

Wir engagieren uns aktiv bei der Gestaltung der Zukunft des offenen Warenhandels!



CSR.

Unsere unternehmerische Vorgehensweise basiert auf dem Leitsatz „Erfolgreich ist nur der, der andere an seinem Erfolg teilhaben lässt!“. Für uns ist es daher Teil unserer Unternehmenspolitik, gesellschaftliche Verantwortung zu übernehmen und Menschen innerhalb und außerhalb des Unternehmens zu helfen, die Herausforderungen verschiedenster Lebensbereiche leichter zu meistern.

Wir fördern individuelles ehrenamtliches Engagement und soziale Projekte insbesondere an den Standorten, an denen die Victorium Unternehmensgruppe vertreten ist und Mitarbeiter beschäftigt. Dabei stehen für uns primär Projekte und Aktionen im Fokus, die zur Bildung und Weiterbildung sowie zu karitativen und humanitären Zwecken beitragen.



**Vancouver
Food Bank**

Adress: 8345 Winston Street
Burnaby, BC V5A 2H3

www.foodbank.bc.ca/

Erfolgreich ist nur der, der andere an seinem Erfolg teilhaben lässt!

Kooperationen mit der Wissenschaft fördern den gegenseitigen Wissenstransfer und leisten dabei auch einen Beitrag für die gesellschaftliche Verantwortung des Unternehmens. So unterstützen wir Mitarbeitende, die sich in der Lehre engagieren und damit Studierenden einen Einblick in die unternehmerische Arbeit gewähren.

Es ist für uns wichtig unsere Mitarbeiter, Partner und unser Management dabei zu motivieren, sich selbst ehrenamtlich zu engagieren – allein, im Team oder bereichsübergreifend bei unternehmensweiten Aktionen in mehr als 12 Ländern.

Darüber hinaus unterstützt unser Unternehmen folgende Projekte:



**Canadian
Wildlife
Federation**

Adress: 350 Michael Cowpland Drive
Kanata, Ontario K2M 2W1

www.cwf-fcf.org/

Die Aktiengesellschaft.

Wir wollen wachsen, denn auch unser Markt und unsere Gewinnmöglichkeiten wachsen. Dafür benötigt Victorium Capital Inc. bis zum Jahr 2025 weitere Finanzmittel in Höhe von rund 1 Milliarde USD, welche anteilig über den für das letzte Quartal 2022 geplanten Börsengang realisiert werden.

Victorium Capital Inc. firmiert als Aktiengesellschaft nach kanadischem Recht in der Provinz British Columbia. Der Standort Vancouver an der Westküste Kanadas, nur rund 40 Kilometer von der Grenze zu den USA, ist eine exzellente Ergänzung zu den Standorten in Deutschland, Aserbaidschan, China, Norwegen, Russland, Italien, Kasachstan, Spanien, Belarus sowie in Österreich, Frankreich und den Niederlanden.

Der Hafen der Stadt Vancouver (Port of Vancouver) ist der größte Seehafen Kanadas und des pazifischen Nordwestens, der zweitgrößte Seehafen an der Westküste Nordamerikas und auch einer der modernsten und am meisten diversifizierten Hafenanlagen des gesamten amerikanischen Kontinents. Die umschlagstärksten Länder, mit etwa der Hälfte der Gesamtumschlagmenge, aus denen Ladung kommt bzw. in die Ladung geht sind China, Japan und Südkorea.

Diese infrastrukturellen Vorteile werden ergänzt durch eine liberale und vorteilhafte Steuer- und Regulationspolitik sowie ein exzellentes Bildungsniveau und vorteilhafte internationale Handelsabkommen.

Beim geplanten Börsengang wird das Listing an der Toronto Stock Exchange, der größten Börse Kanadas und damit der sechstgrößten Börse der Welt, vorgenommen werden. Die TMX Group betreibt die TSX an der eine große Anzahl von Unternehmen aus Kanada, den Vereinigten Staaten und anderen Ländern gelistet sind.



Auf internationalem Wachstumskurs
durch und für unsere Aktionäre!

Jedes Spiel hat
seine Regeln!



Regulierung ●

Für uns ist ein stabiles Fundament die beste Ausgangslage für den geschäftlichen Erfolg unseres Unternehmens. Wir übernehmen nicht nur Verantwortung für uns, sondern auch für unsere Mitarbeiter, Partner und Aktionäre. Deswegen war eine exzellente und verlässliche Regulierung die Ausgangslage für unser kontinuierliches Unternehmenswachstum und den damit verbundenen geplanten Börsengang.

Wir haben daher unsere Wertpapiere nach US-Börsenrecht emittiert, so dass die Wertpapiere der Victorium Capital Inc. konform mit den Regelungen der Rule 506 der Regulation D emittiert und bei der US-Börsenaufsicht SEC (United States Securities and Exchange Commission) registriert sind.

Die United States Securities and Exchange Commission mit Sitz in Washington, D.C. ist als US-Börsenaufsichtsbehörde für die Kontrolle des Wertpapierhandels zuständig. Sie ist eine der ältesten Organisationen zur Überwachung der Aktivitäten von Finanzdienstleistern, Banken und Wertpapieremittenten.

Wir akquirieren für den Auf- und Ausbau unserer Unternehmensaktivitäten Kapital über das nicht-öffentliche Angebot von Wertpapieren an Unternehmen und qualifizierte Anleger. Dabei sind Personen und Unternehmen aus Jurisdiktionen, in denen der Kauf solcher Wertpapiere gesetzlich nicht zulässig und/oder verboten ist, ausgeschlossen.

Unternehmen und Personen, die von solchen Verboten betroffen sind, wird ausdrücklich untersagt, unsere Wertpapiere zu zeichnen oder sich jegliche damit zusammenhängenden Informationen zugänglich zu machen.

Risikohinweise

Bitte beachten Sie, dass alle hier aufgeführten Angaben und Meinungen lediglich die temporäre und individuelle Meinung einer einzelnen Person, bzw. Personengruppe darstellen. Diese Meinungen berücksichtigen subjektive Gesamtfaktoren und in keiner Art und Weise die spezifische Situation, Erfahrung, das Risikoprofil oder die fiskale und juristische Situation eines einzelnen Investors.

Auch stellen unsere Prognosen keine Gewährleistung oder 100% verlässliche Garantie für die Entwicklung

unseres Wertpapiers, unseres Unternehmenserfolgs oder des Erfolgs unserer Beteiligungen und/oder die Kreditwürdigkeit unserer Gläubiger dar, die für künftige Entwicklung unseres Unternehmens relevant sein können.

Es ist zu bemerken, dass Investitionen stets mit Risiko verbunden sind. Aufgrund von politischen, wirtschaftlichen, marktbedingten oder sonstigen Entwicklungen kann es zu unvorhersehbaren Verlusten kommen.



No Risk...

Wir weisen zusätzlich darauf hin, dass sämtliche, in dieser allgemeinen Unternehmensbroschüre veröffentlichten, Ausarbeitungen Informationen enthalten, die von uns sorgfältig sowie nach bestem Wissen und Gewissen zusammengestellt wurden. Trotz dieser Umstände ist es uns leider nicht möglich eine Gewähr für die Richtigkeit und Vollständigkeit der hier zusammengestellten Informationen zu übernehmen. Es bleibt stets zu beachten, dass Einschätzungen und Bewertungen ausschließlich die Meinungen der Gesellschaft zum Zeitpunkt der Erstellung reflektieren. Aktuelle Vorhersagen zur Kursentwicklung unseres Wertpapiers, unseres Börsengangs oder anderer Entwicklungen enthalten keine Garantie für die Richtigkeit dieser Prognosen in der Zukunft.

Ein zusätzliches Risiko beinhaltet der Umstand, dass wir bei den von uns bereitgestellten Informationen und Berichten (anteilig und/oder vollständig) uns auf externe Quellen verlassen. Obwohl wir sicher sind, dass unsere Quellen zuverlässig und vertrauenswürdig sind, können wir den Umfang, die Genauigkeit, die Vollständigkeit und die Rechtmäßigkeit nicht garantieren.

Leider können wir den Erfolg einer Investition, die Sie aufgrund der Ihnen von uns/unsere Partnern zur Verfügung gestellten Informationen tätigen, nicht garantieren. Es ist zu bemerken, dass Investitionen stets mit Risiken und Gefahren verbunden sind. Des weiteren kann es auch aufgrund von politischen, wirtschaftlichen, marktbedingten oder sonstigen Entwicklungen zu unvorhersehbaren Verlusten kommen, im schlimmsten Fall ist sogar ein Totalverlust nicht ausgeschlossen.

...no Fun!

Risikohinweise

Für uns ist Transparenz die Grundlage unseres Erfolgs – wollen wir, wenn es um Risiken von Wertpapieren geht, von diesem Kurs nicht abweichen.

Gerade deswegen wollen wir klar darauf hinweisen, dass im Grundsatz jedes Finanzgeschäft Vorteile und Risiken, Gewinnchancen aber auch Verlustmöglichkeiten beinhaltet. Zusätzlich zu den allgemeinen Risikohinweisen wollen wir Sie hier über mögliche Restrisiken aufklären.

Vertrauen Sie daher nicht darauf, dass Sie während der Laufzeit jederzeit Geschäfte abschließen können, durch die Sie Ihre Risiken aus Börsentermingeschäften kompensieren oder in irgendeiner Art und Weise einschränken können. Ob diese Möglichkeit besteht, hängt stark von den Marktverhältnissen und auch von der Ausgestaltung Ihres jeweiligen Börsentermingeschäftes ab. Unter Umständen können Sie ein Geschäft nicht oder nur zu einem ungünstigen Marktpreis tätigen, so dass Ihnen ein Verlust entsteht.

Bitte beachten Sie, dass Wertpapiergeschäfte sind, welche Risiken beinhalten und eine Finanzierung

solcher Geschäfte mit einem Kredit muss wohl überlegt sein. Misslingt die Spekulation, muss nicht nur der Kredit zurückbezahlt werden, sondern zusätzlich auch die Zinsen. Der Verlust wird dadurch nochmals größer.

Diese Publikation enthält vorausschauende Aussagen zu unserer aktuellen Einschätzung der in der Zukunft vielleicht stattfindenden Ereignisse. Begriff wie „hoffen“, „antizipieren“, „annehmen“, „glauben“, „einschätzen“, „prognostizieren“, „erwarten“, „beabsichtigen“, „können/könnten“, „planen“, „projizieren“, „sollten“ und ähnliche Begriffe kennzeichnen solche sog. „vorausschauenden Aussagen“.

Diese Aussagen und Hinweise beinhalten eine zusätzliche Reihe von Risiken und Unsicherheiten – mehr als übliche Finanzanalysen. Einige Beispiele hierfür sind eine ungünstige Entwicklung der weltwirtschaftlichen Situation, insbesondere ein Rückgang der Nachfrage in unseren wichtigsten Absatzmärkten, eine Verschärfung der Staatsschuldenkrise in der Eurozone, eine Zunahme der politischen Spannungen in Osteuropa, eine Verschlechterung unserer Refinanzierungsmöglichkeiten an den Kredit- und Finanzmärkten, unabwendbare



Ereignisse höherer Gewalt wie beispielsweise Naturkatastrophen, Epidemien, Terrorakte, politische Unruhen, Industrieunfälle und deren Folgewirkungen auf unsere Verkaufs-, Einkaufs-, Produktions- oder Finanzierungsaktivitäten, Veränderungen der Wechselkurse, oder ein möglicher Akzeptanzverlust unserer Produkte und Dienstleistungen mit der Folge einer Beeinträchtigung bei der Durchsetzung von Preisen und bei der Auslastung von Produktionskapazitäten, Preiserhöhungen bei Rohstoffen, Unterbrechungen der Produktion aufgrund von Materialengpässen, Belegschaftsstreiks oder Lieferanteninsolvenzen, ein Rückgang der Wiederverkaufspreise, die erfolgreiche Umsetzung von Kostenreduzierungs- und Effizienzsteigerungsmaßnahmen, die Geschäftsaussichten der Gesellschaften, an denen wir bedeutende Beteiligungen halten, die erfolgreiche Umsetzung strategischer Kooperationen und Joint Ventures, die Änderungen von Gesetzen, Bestimmungen

und behördlichen Richtlinien, insbesondere soweit sie Fahrzeugemissionen, Kraftstoffverbrauch und Sicherheit betreffen, sowie der Abschluss laufender behördlicher Untersuchungen und der Ausgang anhängiger oder drohender künftiger rechtlicher Verfahren und weitere Risiken und Unwägbarkeiten.

Sollte einer dieser Unsicherheitsfaktoren oder eine dieser Unwägbarkeiten eintreten oder sollten sich die den vorausschauenden Aussagen zugrunde liegenden Annahmen als unrichtig erweisen, könnten die tatsächlichen Ergebnisse wesentlich von den in diesen Aussagen genannten oder implizit zum Ausdruck gebrachten Ergebnissen abweichen. Wir haben weder die Absicht noch übernehmen wir eine Verpflichtung, vorausschauende Aussagen laufend zu aktualisieren, da diese ausschließlich auf den Umständen am Tag der Veröffentlichung basieren.

Impressum.

Lieber Leser,

vielen Dank für Ihre Zeit und Ihre Aufmerksamkeit beim Lesen unserer Unternehmensbroschüre!

Wir haben hier für Sie alle näheren juristischen und wertpapierrechtlichen Angaben zu unserem Unternehmen zusammengefasst.

Verantwortlich für den Inhalt:
Victorum Capital Inc.
CEO: Siegfried Günter
Vancouver, Canada

Unsere Kontaktdaten:
www.victorum-capital.com
contact@victorum-capital.com
+1 778-8196-369

Unsere Unternehmensregistrierung:
Inc. No.: BC 1313346

LEI: 984500DEU7B9A3CD6A07
Federal Business Number: 790478002BC0001

Unsere Aufsichtsbehörde:
US-SEC, Washington
United States Securities and Exchange Commission
100 F St NE, 20549
Washington, DC

Unsere Wertpapiere:
ISIN: CA92642D1024
CUSIP: 92642D102
Rule 506, Regulation D
Common Restricted Class A Shares



VICTORUM
CAPITAL



58 KEEFER PL #2102, VANCOUVER, BC V6B 0B6, KANADA

**+1 778-819-64-369 / contact@victorum-capital.com /
www.victorum.group / CUSIP: 92642D102**



VICTORUM
CAPITAL